

**Bron:** <http://www.ntvc.nl/NieuwsbriefJanuari2008-3.html>

**Datum:** januari 2008

## **Column: Elke goede coach heeft een goede coach**

### **En jij?**

Waarom huren vakmensen ons in? Waarom willen ze gecoacht worden? Een coach zorgt ervoor dat je helder en zuiver blijft. Dat je nieuwe invalshoeken blijft zien. Voor *alle* vakmensen - bedrijfseigenaren, managers, CEO's en eenpitters - geldt: een coach hoort bij de bedrijfsvoering. Dat vindt de belastingdienst trouwens ook: coaching voer je in je boekhouding op als bedrijfskosten, ook als je daarnaast een reguliere baan hebt. Coach, heb jij een coach?

### **Sparring, motivatie, ondersteuning**

Wanneer je een bedrijf of grote afdeling leidt, heb je teveel ja-knikkers om je heen. Wanneer je als zelfstandige werkt, heb je weinig tot geen mensen om je heen. In beide gevallen neem je een goede coach. Een coach heb je voor sparring, inspiratie, motivatie en ondersteuning, gericht op jouw ontwikkeling en jouw bedrijf. Welke keuzes maak je voor je bedrijf, voor jezelf? Waarin wil je groeien, waarin loop je vast? Een goede coach maakt en houdt jou scherp. Coach, heb jij een goede coach?

### **Investeer**

Een coach heeft hart voor jouw zaak en zorgt ervoor dat jij niet alles in je eentje hoeft uit te vinden. Ben je startend ondernemer of heb je minder dan drie jaar geleden je (part-time) bedrijf opgestart, dan zijn de mogelijkheden nog ruimer. Dan mag je namelijk op negatieve winst uitkomen. Dus juist als je nog niet veel verdient neem je een coach. Een investering gedaan in coaching verdient zichzelf dubbel en dwars terug. Behalve als het geen goede coach is. Maar dan neem je dus een andere! Als jij geen goede coach hebt, coach, vraag je dan af waarom niet. Is coaching te duur, kost het teveel tijd, kun je het alleen wel af? Als wij zelf geen coach hebben, waarom zouden anderen ons dan als coach willen hebben? Goede coach, neem een goede coach!